

Kompetenzprofil

Gerald Neuwirth Mag.

**MANAGEMENT | MARKETING | VERTRIEB |
BUSINESS DEVELOPMENT | TEAM & FÜHRUNG**



**SCHWERPUNKTE: MANAGEMENT | MARKETING | VERTRIEB | BUSINESS DEVELOPMENT
INTERIM MANAGEMENT | EXPANSION & INTERN. GESCHÄFTSTÄTIGKEIT
ORGANISATIONSENTWICKLUNG UND FÜHRUNGSKOMPETENZ**

DETAILS ZUR PERSON: Gerald Neuwirth verfügt über mehr als 20 Jahre Berufserfahrung in führenden national und international tätigen Unternehmen.

Seine Stärken liegen in den Schlüsselbereichen **Management, Absatz, Organisation, Führung und Motivation**. Speziell in diesen Bereichen wird der Wandel - getrieben von Digitalisierung, Internationalisierung sowie geänderten Werthaltungen von Mitarbeitern - verstärkt spürbar. **Herr Neuwirth unterstützt Organisationen dabei, die Performance in diesen Bereichen deutlich zu steigern und nachhaltig bessere Ergebnisse zu erzielen.**

Im **Führungs- & Teambereich** bietet Herr Neuwirth **High-Performance Teamtrainings auf Hochsee-Segelyachten** an, einer persönlichen Leidenschaft seit mehr als 20 Jahren. Herr Neuwirth verfügt im Yachtbereich seit über 20 Jahren über die wichtigsten Patente inklusive einer weltweit gültigen Funklizenz (Long Range Certificate).

Weitere Interessen liegen in den Bereichen IT & Technik, Bauen & Architektur, Reisen, Sport sowie bei gesunder Ernährung.

Herr Neuwirth ist darüber hinaus seit Jahren Mitglied im Export Club OÖ, der Jungen Wirtschaft sowie im Yacht Club Austria.

BERUFSERFAHRUNG

- **Geschäftsführender Gesellschafter**
Branche: Baunebengewerbe Österreich, 120 Mitarbeiter
5 Jahre (Linz)
- **Marketing Manager | Manager Business Development**
Branche: Internationaler Industriekonzern (Hidden Champion)
5 Jahre (Wels)
- **Internationaler Sales Manager | Manager Business Development**
Branche: Internationaler Elektronikonzern (Top 500 global)
2 Jahre (Salzburg)

- **Marketing Manager IT Start-Up Unternehmen**
Branche: Internationaler Elektronikonzern (Top 100 global), 2 Jahre (München)
- **Key Account Manager**
Branche: Intern. Elektronikonzern (Top 100 global), 3 Jahre (Wien)
- **Product Manager | Sales Manager**
Branche: Internationaler Konzern für Fast Moving Consumer Goods (FMCG), 2 Jahre (Wien | Bühl, D)

AUSBILDUNG

- **London Guildhall | Metropolitan University**
Studienabschluss International Business
- **Johannes Kepler Universität**
Studienabschluss Betriebswirtschaftslehre
Schwerpunkt: Marketing und Organisation sowie Export und internationales Marketing
- **Bundeshandelsakademie**
Matura
- **Permanente Aus- und Weiterbildungsmaßnahmen** in den Bereichen Management, Marketing, Verkauf, IT sowie in der internationalen Geschäftstätigkeit.

SPRACHKENNTNISSE DEUTSCH | ENGLISCH | FRANZÖSISCH

KONTAKTDATEN

Mag. Gerald Neuwirth

MGN | Business Services

Dörfel 97 | A-4491 Niederneukirchen | Austria

M +43 676 49 12 852

E office@mgn-bs.com | **W** www.mgn-bs.com
www.performancegroup.at

Founder of



PROJEKTE (AUSZUG)

- 2015 **Marketing- & Strategieberatung inklusive Erstellung eines Online-Auftrittes für einen Biohof**
- 2015 **Unternehmensgründung MGN | Business Services** sowie des Kompetenznetzwerkes **PerformanceGroup.at** als Anbieter von spezialisierten Leistungen im Bereich Unternehmensberatung
- 2009 - 2014 **Operative Geschäftsführung eines Betriebes mit 120 Mitarbeitern und 5 NL**
Expansion durch Aufbau von Niederlassungen
Übernahme von bestehenden Betrieben sowie Neugründungen
- 2014 **Einführung GPS-Tracking für Fahrzeugflotte**
- 2014 **Gründung Filiale / Standort Gewerbebetrieb in Wien**
- 2012 **Einführung ERP-System für KMU (Microsoft Dynamics NAV)**
- 2009 **P4 – Preis als Instrument der Ertragssteigerung**
Projektleitung in Zusammenarbeit mit der Unternehmensberatung Simon, Kucher & Partners
- 2008 **Strategieentwicklung für ein international tätiges Industrieunternehmen**
Projektleitung in Zusammenarbeit mit der Unternehmensberatung Managementzentrum St. Gallen
- 2006 **Projektleitung Einführung CRM-System Industrieunternehmen**

PERSÖNLICHES

VERÄNDERUNGEN

Das Leben bringt permanent Veränderungen. Ich sehe Veränderungen grundsätzlich immer positiv und sehe darin vor allem die Chancen und weniger das Risiko. Mein gesamtes, bisheriges Leben ist geprägt von Veränderungen - geplanten und nicht geplanten - ohne dabei meine langfristigen Ziele aus den Augen zu verlieren. Ein Leben ohne Veränderungen wäre langweilig und nicht lebenswert.

FÜHRUNG & MOTIVATION

In einer Zeit mit steigendem Leistungsdruck und permanentem Zeitstress gewinnen die Themen Führung & Motivation an Brisanz. Ein Führungsstil, der heute nicht auf Wertschätzung, Selbständigkeit des Einzelnen und Vertrauen basiert, ermöglicht keine Spitzenleistungen mehr. Motivation resultiert aus sinnvollen Zielen für den Einzelnen. Leistung ist das Produkt von Wollen und Können.

PERSÖNLICHE ENTWICKLUNG

Das faszinierende an unserer Zeit ist, dass heute für jeden ungeahnte Möglichkeiten für die persönliche Entwicklung und Weiterbildung offenstehen. Moderne Technologien, eine global vernetzte Welt und laufend neue Erkenntnisse in allen Bereichen sind die Basis, die jedem offensteht. Ich bin an vielen Themen interessiert und lerne ständig dazu. Meine Kenntnisse nutze ich für mich und für meine Kunden.

TRENDS

Kurzfristige Trends kommen und gehen. Was heute aktuell ist, findet morgen kein Interesse mehr. Die Schlagzeile von heute ist morgen nur noch bedrucktes Papier. Deshalb ist für mich nicht entscheidend, jeden Trend mitzumachen. Entscheidend ist vielmehr, **mittel- und langfristige Entwicklungen** vorauszusehen und die Auswirkungen rechtzeitig einschätzen zu können. Dies erfordert eine aktive Beobachtung der Geschehnisse, Kenntnisse in verschiedenen Gebieten und das Ziehen der richtigen Schlussfolgerungen. **Megatrends** hingegen verändern die Welt und sind nicht aufzuhalten. Hier entstehen die Chancen der Zukunft.

ZIELE

Persönliche und berufliche Ziele zu haben ist wichtig, um messbare Fortschritte zu erzielen und sich weiterzuentwickeln. Wichtig dabei ist immer, die Motivation für ein bestimmtes Ziel regelmäßig zu hinterfragen und zu prüfen, ob diese noch aktuell ist. Dadurch vermeidet man die Situation, irgendwann auf dem Gipfel zu stehen aber zu erkennen, dass man den falschen Berg bestiegen hat. Auch das richtige Timing sowie eine Flexibilität bei der Zielerreichung sind wichtig, da bekanntlich viele Straßen nach Rom führen.

FINANZMÄRKTE & BÖRSE

Finanzmärkte und aktives Trading an internationalen Börsen sind wichtige Bereiche, die mich beschäftigen. Hier konnte ich in den letzten Jahren meine Kenntnisse nachhaltig ausbauen und verfüge mittlerweile über ein sehr gutes Gespür für zukünftige Entwicklungen.

HOCHSEESEGELN

Hobby und Leidenschaft ist das **Segeln mit Hochseeyachten**. Erforderlich sind umfangreiche Kenntnisse in verschiedenen Bereichen. Dabei ergeben sich immer wieder herausfordernde und unvergessliche Momente. Als Skipper habe ich in den letzten Jahren zahlreiche Reviere - vor allem im Mittelmeer - bereist und dabei wertvolle Momente mit unterschiedlichen Mitsiegeln erlebt. Das Führen einer Yacht ist darüber hinaus eine perfekte **Trainingsumgebung für Teams und Führungskräfte**. Aus diesem Grund biete ich hier maßgeschneiderte Spezialtrainings für Kunden an, die mit ihren Mitarbeitern neue, innovative Wege beschreiten wollen. Dabei bringe ich Ihr Team wieder "auf Kurs".

LEBENSQUALITÄT

Für mich zählt nicht die Anzahl der Lebensjahre, sondern die Anzahl der lebenswerten Momente. Zeit ist neben Gesundheit die einzige Komponente, die unwiederbringlich vergeht und die nicht mehr aufgeholt werden kann. Lebensqualität ist für mich vor allem **die Freiheit, meine eigenen Entscheidungen treffen zu können**. Sport, Natur, Nachhaltigkeit, gutes Essen, gute Gespräche, eine lebenswerte Wohnumgebung, Reisen und Segeln sind wichtige Bestandteile in meinem Leben.